

# 国際派中小企業診断士から学ぶ！ 外国企業との事業提携

外国企業との事業提携は、海外展開を目指す中小企業にとって有力な戦略の一つです。信頼できる外国企業とWIN-WINの関係を築くことができれば、相互にとって大きなビジネスチャンスになります。

一方で、事業提携を成功させるには多くのポイントがあります。

## <本セミナーで解説：外国企業との提携に関する基礎知識、実務的なポイント>

1. 外国企業とのWIN-WINの関係を築くには
2. パートナー候補の選定について
3. 提携相手を納得させられる事業計画(資金計画・損益計画・投資回収計画)、契約のポイント

国際派診断士研究会を代表して海外進出実務の経験豊富な泉 仁史 氏が講師となり、事例を紹介しながらわかりやすく解説します。海外進出および外国企業との提携をお考えの企業様はぜひご参加ください。

■日 時： 平成30年12月4日(火) 18:00~19:30 (セミナー)、19:30~20:30 (交流会)

■講 師： 大阪府中小企業診断協会・国際派診断士研究会会員

イズミ国際コンサルティング 代表 泉 仁史 氏(中小企業診断士・行政書士・貿易アドバイザー)



大阪出身。三国丘高校、一橋大学法学部卒。前職の三菱重工業(株)では、外国企業との提携案件において、事業計画・契約交渉から契約解消時の知的財産の整理まで、プロジェクトマネージャーとして数多くの案件を担当。独立後は国際ビジネスの実務経験豊富な経営・取引契約(英・日)の専門家として、実践的な経営・契約コンサルティングを行う。

著書：「海外進出計画・事業提携計画の立て方」(同友館)

「事業計画を実現する戦略的契約書の作成・交渉ノウハウ」(中央経済社)

■対 象： 外国企業と事業提携や海外進出を検討している企業の経営者、  
営業・法務・企画・調達担当者

■会 場： クリエイション・コア東大阪 北館3階 309号室

(東大阪市荒本北1丁目4番17号)

・大阪メトロ中央線長田駅3番出口から北東に徒歩10分

・近鉄けいはんな線荒本駅1番出口から北西に徒歩5分

※専用駐車場がありませんので公共交通機関をご利用ください。

■参加費： 無料(交流会は別途1,000円) ■定 員： 30名

■申込み： 下記 URL から申し込み、又は下記申込書を FAX にてお送りください

URL: <https://www.shinsei.pref.osaka.lg.jp/ers/input.do?tetudukid=201810074>



## 参加申込書

FAX06-6748-1062 (寺地・福岡 行) ※お一人ずつお申し込みください。切り取らずこのままFAXして下さい。

(ふりがな) 参加者氏名	( )	企 業 名	
電話番号		部 署 ・ 役 職	
所在地	〒	F A X 番 号	
e-Mail		業 種 ・ 業 務 内 容	
参加者PR		交流会	<input type="checkbox"/> 参加する <input type="checkbox"/> 参加しない

※氏名、事業所名、参加者PRは、当日参加者へ配布します。

※ 交流会は 19:30 より、交流スペースにて立食・軽食スタイルで開催します。(会費1,000円)

※ご記入いただいた個人情報は、主催者間で共有するとともに、当日の受付・連絡、当日配布する参加者名簿(企業名・氏名・PR)の作成等、本イベントの目的及び今後の調査並びにイベント情報の提供のために使用し、他の目的には使用しません。

■主 催： MOBIO(ものづくりビジネスセンター大阪)