

ECセミナー
第4弾!

海外BtoB市場 開拓セミナー

～インターネットを活用したBtoBの海外販路開拓～

こんな方に
おすすめ!

- ☑ 海外BtoBの市場を開拓したい! 効果的な方法は?
- ☑ 展示会への出展や、自社外国語サイトをつくっているが、効果がでない・・・

日本市場は少子高齢化・人口減少の進行により、縮小していくと見込まれている一方、越境EC市場は世界的に年々成長しています。今回は、**EC市場において、BtoCよりも圧倒的に大きい規模のBtoB市場**における海外販路開拓についてのセミナーです。

講師はアリババ株式会社  の 齊藤 慎 氏。インターネットを活用した**BtoB**の海外販路開拓について、複数の事例を挙げながらお伝えします。

【日時】 **平成30年11月28日(水)**

セミナー：18:00～19:30

交流会：19:30～20:30 (希望者のみ)

【講師】 アリババ株式会社

グローバルB2B事業部 営業チーム マネージャー 齊藤慎氏

【会場】 クリエイション・コア東大阪 北館3階 309号室

(東大阪市荒本北1-4-17)

【参加費】 無料 (交流会は別途1,000円)

【定員】 30名

【申込】 下記URLから申し込み、又は裏面申込書をFAXにてお送りください

URL: <https://www.shinsei.pref.osaka.lg.jp/ers/input?tetudukiId=2018110005>

【主催】 MOBIO (ものづくりビジネスセンター大阪)

【共催】 りそなグループ

お申込みは裏面をご確認ください



お申込方法 (個人情報の取扱いに関して、以下の利用目的をご確認の上お申込みください。)

以下の申込書をご記入の上、FAXでお申込みいただくか、ホームページよりお申込みください。

※ HP : <https://www.shinsei.pref.osaka.lg.jp/ers/input?tetudukid=2018110005>からもお申込みいただけます。

※ 交流会は19:30より、交流スペースにて立食・軽食スタイルで開催します。(会費1,000円)

本セミナー参加申込にかかる個人情報等は、共催者間で共有させていただきます。また、本申込に記載された個人情報等は、本セミナーの運営の他、共催者からのご案内に利用させていただきます。なお、利用目的の全文など個人情報の取扱いについては、各社のホームページをご覧ください。

nりそなホールディングスホームページ <https://www.resona-gr.co.jp/holdings/other/privacy/index.html>
nMOBIOホームページ <http://www.m-osaka.com/jp/privacy/>

【11月28日 MOBIO-Café 海外BtoB市場開拓セミナー ～インターネットを活用したBtoBの海外販路開拓～ 申込書】

FAX : 06-6748-1062 福岡行

参加者氏名 (フリガナ)		事業所名 部署・役職	
所在地	(〒 -)	業種・業務内容	
電話番号	() -	E-mail	
FAX番号	() -	交流会	<input type="checkbox"/> 参加する <input type="checkbox"/> 参加しない
参加者PR			

※氏名、事業所名、参加者PRは、当日参加者へ配布します。

●交通アクセス

▶電車をご利用の場合

- ・地下鉄中央線長田駅3番出口から北東に徒歩10分
- ・近鉄けいはんな線荒本駅1番出口から北西に徒歩5分

※専用駐車場がありませんので公共交通機関をご利用ください。

●MAP

